



Safira e Mega juntas em Portugal e nos PALOP

A Safira reforçou a sua oferta na área de soluções orientadas a processos através da uma parceria com a Mega, empresa que actua na área de *business process analysis, enterprise architecture e governance, risk & compliance*. De acordo com o comunicado de imprensa divulgado, o objectivo é «estender o âmbito de actuação da Mega a novos países, nomeadamente Portugal, Angola e Moçambique, e enriquecer o portefólio da Safira com o que de melhor se faz no mundo nesta área».

O software MEGA Suite ajuda as empresas «a melhorar a performance do negócio, a diminuir os custos operacionais e a reduzir

os riscos corporativos». A oferta incorpora as melhores práticas de gestão de processos, a utilização de metodologias reconhecidas e a integração dos *standards* internacionais, através das diferentes soluções.

A primeira delas – Business Process Analysis – fornece «uma compreensão clara da forma como a organização funciona, a partir da cadeia de valor do cliente, dos procedimentos operacionais e dos fluxos de trabalho automatizados». Esta oferta é impulsionada por uma abordagem de modelagem, «que ajuda a otimizar a gestão de processos de negócio».

Já a solução de Enterprise Architecture, ao

integrar a arquitectura corporativa com a análise de processos de negócio e de TI, suporta a governação de TI e proporciona «uma melhoria contínua dos processos de negócio e da gestão da mudança, criando assim valor para o negócio». Baseado numa arquitectura que engloba uma visão relativa ao negócio e às TI, a solução integra vários modelos e ferramentas de transformação que permitem trabalhar de forma incremental para entregar e obter resultados a curto prazo. Finalmente, a solução de Governance, Risk and Compliance «ajuda a maximizar a performance do negócio dentro de níveis aceitáveis de risco, apoiando os executivos

a coordenar os seus esforços» e permitindo ainda «gerir e comunicar a informação de forma consistente». Com esta parceria, a Safira vai fornecer serviços de valor acrescentado que vão desde a instalação e configuração do produto, a formação nas ferramentas até à consultoria nas áreas identificadas da solução Mega. Nas palavras de Lucio de Risi, CEO da Mega, o objectivo é «estender continuamente o alcance geográfico da MEGA Suite através de parcerias com profissionais altamente experientes, como é o caso da Safira». Já Hugo Velosa, manager na Safira, refere que «a adição de soluções ainda mais sofisticadas e de grande valor acrescentado através da MEGA Suite» vai proporcionar aos clientes «uma nova vantagem competitiva». C.S.